

VODIČ ZA ZAPOSŁJAVANJE OTKRIVAMO TKO ĆE NAĆI POSAO OVE GODINE

Sezonci na cijeni

Svake godine sezonske poslove nađe više stotina tisuća ljudi ne samo u turizmu, nego i poljoprivredi



Ulazak Hrvatske u Europsku uniju nekima bi mogao olakšati odlazak u inozemstvo u potrazi za poslom, ali sasvim sigurno neće riješiti naše unutarnje probleme vezane za veliku nezaposlenost

POSAD VAS ĆEKA 2013. AKO ZNATE SVE O EU

Poslodavci će u 2013. najviše trebati informatičare, prodavače, fizioterapeute i kuhare, dok bi od ulaska u EU mogli profitirati medicinske sestre, negovatelji, računovođe i voditelji projekata Unije

Maja Grbić
maja.grbic@redakcija.hr

Prema procjenama posrednika u zapošljavanju, kao i stručnjaka s kojima smo kontaktirali radeći istraživanje koja će zanimanja biti najtraženija u 2013. godini, za-

ključili smo da će se najlakše zapošljavati programeri, IT konzultanti, varioci, staklari, prodavači, konobari, kuhari, prevoditelji, knjigovođe, pravnici i stručnjaci za pisanje EU projekata. Iako ministar rada Mirando Mrsić o 2013. govori kao o najgoroj godini od rata,

nije sve baš crno. Paralelno s rastom nezaposlenih, od prošle godine počeo je lagano rasti i broj zaposlenih. Na portalu MojPosao.hr u prošloj je godini objavljeno 14.000 oglasa za zapošljavanje, što je 17 posto više nego prethodne godine, a na Hrvatskom zavodu za zapo-

šljavanje u prvih 11 mjeseci prošle godine evidentirano je 5,2 posto više zaposlenih u odnosu na isto razdoblje 2011. godine.

Prodavači se već traže
Ana Vuger iz zagrebačke agencije za privremeno zapošljavanje Dekra kaže da

je teško u ovom turbulentnom razdoblju predviđati što će se događati, ali mogu se naznačiti trendovi. "Može se očekivati kako će se i u 2013. tražiti zanimanja iz IT sektora, i to od programera i sistemskih inženjera do analitičara. Ta bi grupa zanimanja mogla po-

stati još traženija ulaskom Hrvatske u EU. Prodavači i trgovci također bi mogli biti traženi, kao i do sada. Tu kategoriju zanimanja obilježava znatna fluktucija radne snage, što je i najveći razlog zašto su dobri prodajni predstavnici uvijek traženi", ističe Vuger